



**Prezentacja wyników za trzy kwartały 2019**

3 grudnia 2019

# Osoba prezentująca



Piotr Wielesik

członek zarządu

# Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019 roku

## Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019 roku

Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

FEERUM na Ukrainie

Projekt Tanzania

Polityka zakupowa

Strategia

Podsumowanie

# Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019 roku

- ✓ Na poziomie wyników finansowych za **trzy kwartały 2019 roku** Grupa osiągnęła znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży, o **74% wyższy** niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Perspektywy potencjalnych kontraktów, jak i tych będących w fazie realizacji pozwalają z optymizmem oceniać prognozy kolejnych okresów.
- ✓ Istotna część wyników finansowych roku 2019 będzie pochodną realizacji kontraktu tanzańskiego zawartego z NFRA z siedzibą w Dar es Saalam oraz kontraktów ukraińskich zawartych ze spółką Epicentr K LLC z siedzibą w Kijowie. Realizacja powyższych kontraktów przebiega zgodnie z planem, co powinno mieć bezpośrednie przełożenie na wyniki najbliższych okresów, jak również na wzrost zainteresowania ze strony potencjalnych przyszłych klientów z tamtejszych rynków lokalnych.
- ✓ Mniejszym, lecz interesującym rynkiem eksportowym jest dla Grupy w dalszym ciągu **rynek litewski**. Tutaj podobnie jak w Polsce realizacja inwestycji połączona jest z dopłatami unijnymi, a potencjał tego rynku szacujemy obecnie na poziomie około **6 mln zł**.
- ✓ Na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji zakontraktowane zamówienia na produkty Grupy na okres 2019/2020 wynoszą około **156,7 mln PLN** i obejmują **12 umów**, natomiast potencjalny portfel klientów obejmuje **193,2 mln PLN**, z czego potencjał klientów oczekujących na dofinansowanie unijne i posiadających pozwolenie na budowę kształtuje się na poziomie około **39,6 mln PLN**.

# Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019 roku

## Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

FEERUM na Ukrainie

Projekt Tanzania

Polityka zakupowa

Strategia

Podsumowanie

# Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)

Wynik za rok 2018 – 128 714 tys. PLN

1-3Q 2019

**175 116** przychodów ze sprzedaży

1-3Q 2018

**100 657** przychodów ze sprzedaży



# Przychody Grupy w przekroju obszarów geograficznych

Kraj	1-3Q 2019	1-3Q 2018	2018
Polska	30 332	30 234	38 063
Ukraina	127 528	8 498	11 628
Tanzania	15 743	47 083	63 305
Litwa	1 136	13 499	13 975
Inne kraje	377	1 343	1 744
Razem	175 116	100 657	128 714

# Polska vs Świat



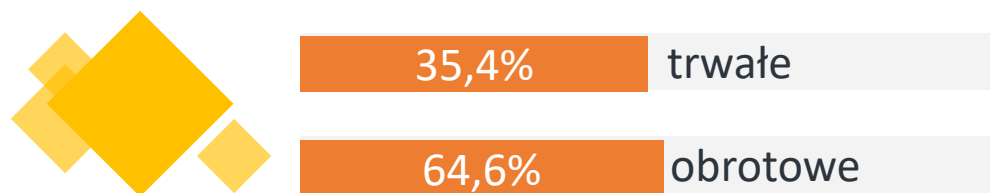


# Podstawowe wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

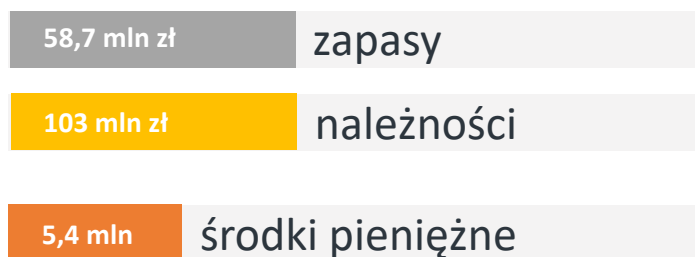
tys. PLN	1-3Q 2019	1-3Q 2018	zmiana w %	zmiana w tys.
Przychody ze sprzedaży	175 116	100 657	74,0%	74 459
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	32 619	15 770	106,8%	16 848
Rentowność brutto na sprzedaży	18,6%	15,7%	2,96 p.p.	
EBITDA	24 522	13 355	83,6%	11 167
Rentowność EBITDA	14,0%	13,3%	0,74 p.p.	
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	16 771	6 372	163,2%	10 399
Rentowność na działalności operacyjnej	9,6%	6,3%	3,25 p.p.	
Zysk brutto	16 366	8 337	96,3%	8 029
Rentowność sprzedaży brutto	9,3%	8,3%	1,06 p.p.	
Zysk netto	16 336	7 817	109,0%	8 519
Rentowność sprzedaży netto	9,3%	7,8%	1,56 p.p.	

# Struktura bilansu na 30 września 2019

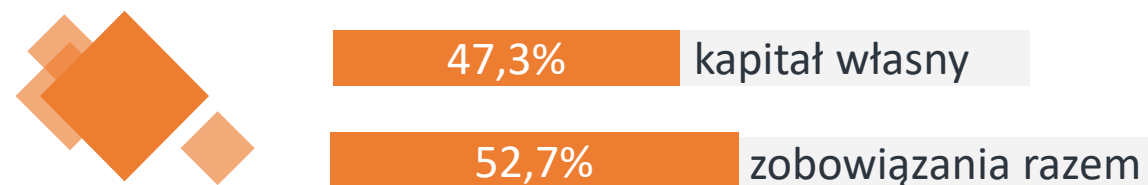
## Aktywa



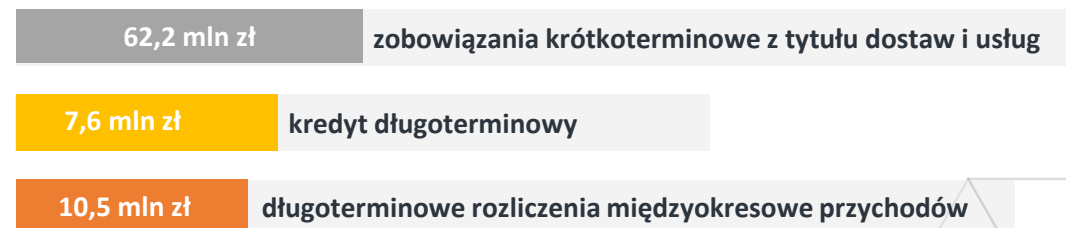
### Główne pozycje:



## Pasywa



### Główne pozycje:



**Suma bilansowa: 268,9 mln PLN**

# FEERUM na Ukrainie

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019 roku

Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

## FEERUM na Ukrainie

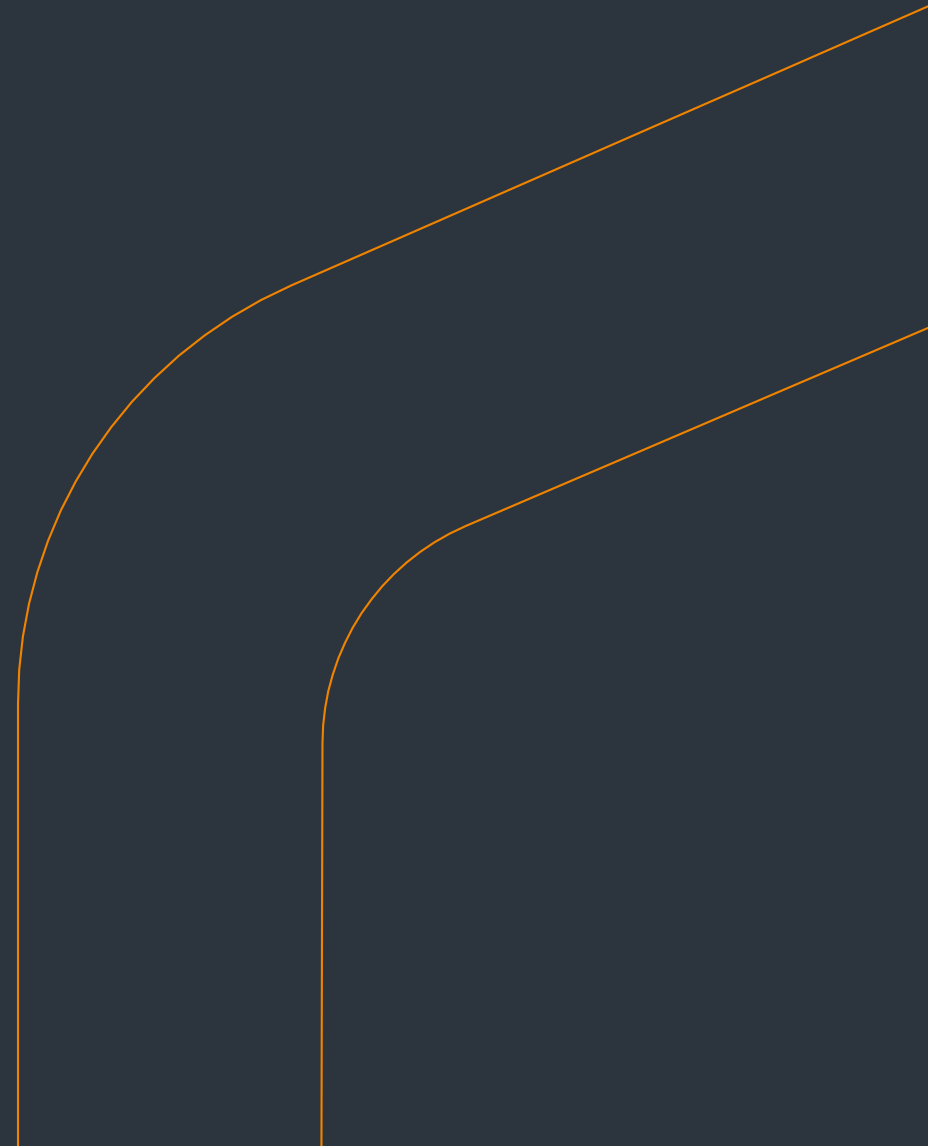
Projekt Tanzania

Polityka zakupowa

Strategia

Podsumowanie

# FEERUM na Ukrainie





## Budowy na dużą skalę

---

Łączna pojemność obiektów wyprodukowanych dla Epicentr K LLC wynosi blisko 1 mln ton.

# Realizacja kontraktów dla Epicentr K LLC



## Wartość umów

I umowa - 35,6 mln EUR (zrealizowana); II umowa – 14,3 mln EUR (w realizacji)

## Pojemność obiektów – blisko 1 mln ton

Na wyprodukowanie elementów 5 kompleksów w ramach I umowy zużyliśmy 14 tysięcy ton stali.

## Charakterystyka obiektów

Wydajność urządzeń transportujących - między 200 a 250 ton na godzinę.  
Moc zainstalowanych suszarń – 200 MW.

Przy kontraktach z Epicentr K LLC zbudowaliśmy unikalne know – how, dzięki któremu realizacja umów eksportowych nawet na dużą skalę nie ma dla nas żadnych tajemnic. Nasze doświadczenie i możliwości rządowego programu dają nam ogromną przewagę nad konkurentami z całego świata.



# Wyróżnia nas przede wszystkim najwyższej klasy technologia suszenia i magazynowania ziarna



## W obiektach dla Epicentr K zastosowaliśmy m.in.:

- suszarnie o łącznej mocy suszenia ponad 200 MW, dzięki nim Epicentr K LLC może suszyć do 40 tysięcy ton kukurydzy na dzień
- urządzenia transportowe w pełni dostosowane do pracy w obiektach o charakterze przemysłowym / przeprojektowaliśmy między innymi rozdzielacze i zasuwę
- zastosowaliśmy wysoko wytrzymałe, syntetyczne wypełnienia połączeń technologicznych i urządzeń
- przenośniki taśmowe – w trosce o jakość przechowywanego ziarna i zmniejszenie zużycia energii

# Innowacje FEERUM

Jako jedyni w branży stosujemy obróbkę na gorąco polimerem - zaworów, zasuw, przenośników i podnośników. Wydłuży to okres ich ciągłej, długotrwałej pracy aż 5 razy.



Bęben napędowy taśmociągu



Lej wysypowy taśmociągu

Powłoki polimerowe stosowane są z powodzeniem od lat dla wydłużenia żywotności maszyn i części m.in. w przemyśle stoczniowym, wydobywczym, budownictwie, przemyśle energetycznym i petrochemicznym. Powłokę polimerową stosujemy również na dachach silosów – ograniczamy nagrzewanie się dachu od słońca, przedłużamy żywotność sprzętu i poprawiamy warunki przechowywanego materiału.



Regularna gwarancja  
FEERUM, szkolenie  
pracowników i serwis  
posprzedażowy gwarantują,  
że nasze  
zakłady będą wspierać  
Epicenter K przez kilka  
dziesięcioleci.

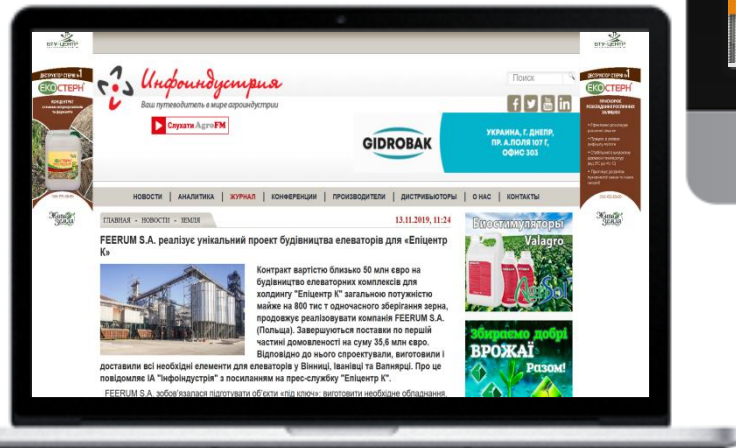


# Współpraca z firmą z pierwszej dziesiątki właścicieli ziemskich na Ukrainie daje rozgłos i szanse na kolejne kontrakty

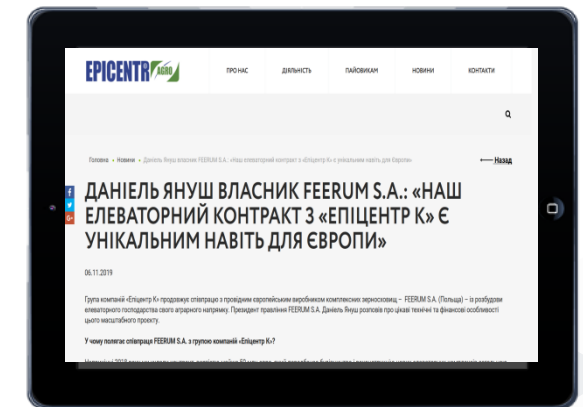
18



portal elevatorist.com



portal Infoindustria



strona www: Epicentr Agro



Daniel Janusz

Współpraca z Epicentr K LLC

„Współpracę z Epicentr K uważam za bardzo perspektywiczną. Ukraiński kontrahent jest zainteresowany dalszym rozwojem, a przede wszystkim zakupem najlepszych i innowacyjnych technologii.”

# Projekt Tanzania

Najważniejsze wydarzenia III kwartał 2019 roku

Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

FEERUM na Ukrainie

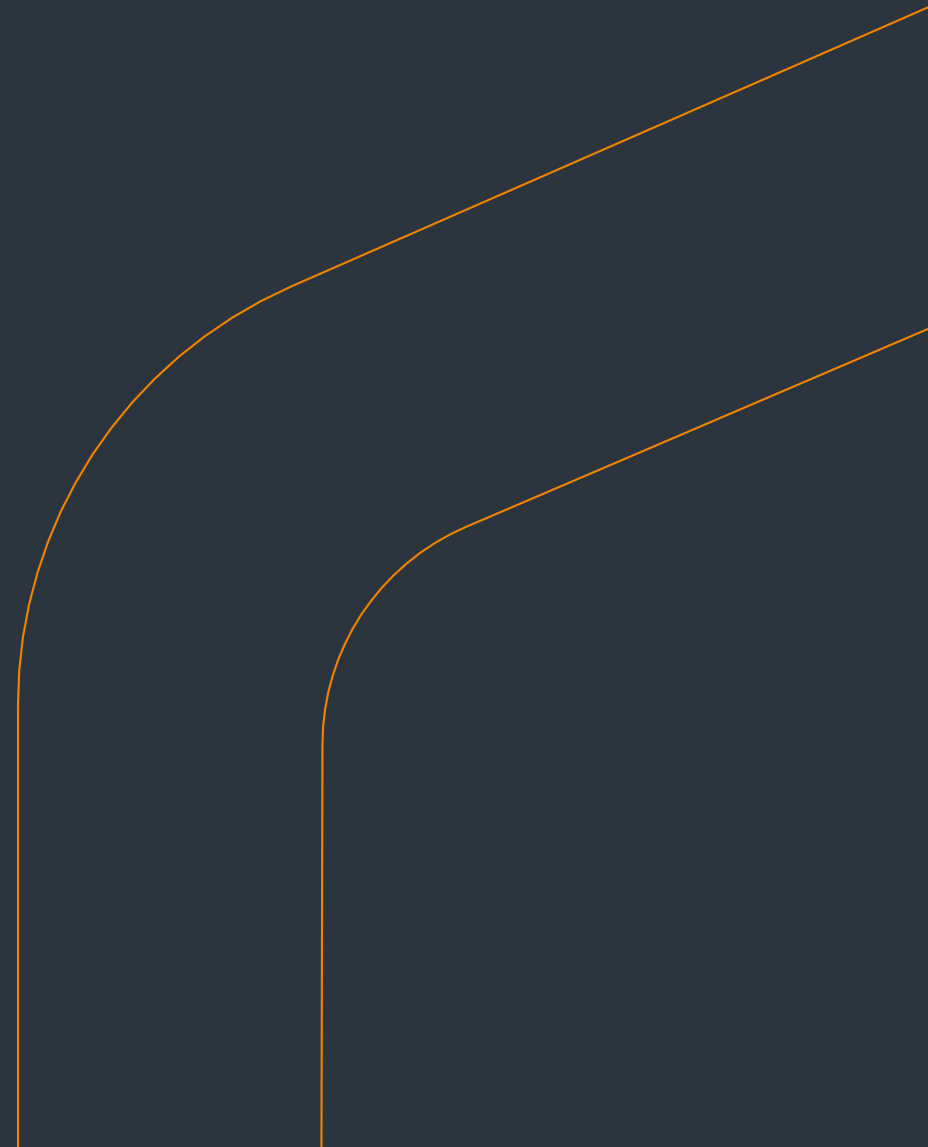
**Projekt Tanzania**

Polityka zakupowa

Strategia

Podsumowanie

# FEERUM w Tanzanii











Dodoma

---





Mbozi

---





# Songea

---







Shinyanga

---





Makambako





Równoległe z montażem dachów i poszyc silosów prowadzimy dalsze prace fundamentowe pod kolejne silosy, magazyny płaskie czy pozostałe części kompleksów magazynowych.





## 97% produkcji

Na chwilę obecną wyprodukowaliśmy 97% maszyn i urządzeń potrzebnych do zakończenia i uruchomienia obiektów we wszystkich lokalizacjach.

## 84% wysyłek

Wysłaliśmy do Tanzanii 84% całej instalacji dla wszystkich 5 budów.

## 304 kontenerów

Przełożyło się to na 304, zapakowanych, przewiezionych do portu i wysłanych statkiem do Tanzanii, kontenerów.

## 19,8 mln USD

Łączna wartość płatności otrzymanych w ramach kontraktu tanzańskiego, w tym w ostatnim miesiącu, to blisko 3 mln USD.

# Tanzańczycy doceniają naszą pracę dla NFRA

**The Guardian**

Tanzania, Poland  
implementing US\$  
33m-worth storing  
facilities project



**The  
Guardian**

data publikacji: 6 listopada 2019 r.

# Strategia

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019

Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

FEERUM na Ukrainie

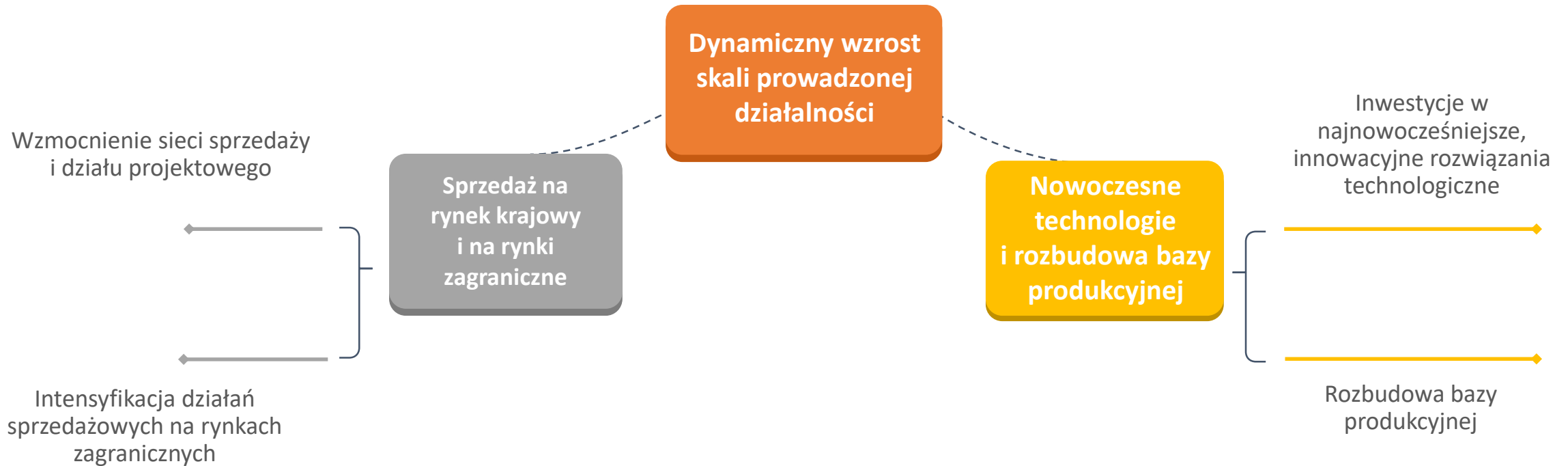
Projekt Tanzania

Polityka zakupowa

**Strategia**

Podsumowanie

# Strategia FEERUM: uzyskanie pozycji istotnego gracza na arenie międzynarodowej





# Podsumowanie

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2019 roku

Wyniki finansowe za trzy kwartały 2019

FEERUM na Ukrainie

Projekt Tanzania

Polityka zakupowa

Strategia

**Podsumowanie**

# FEERUM – po trzech kwartałach 2019 roku



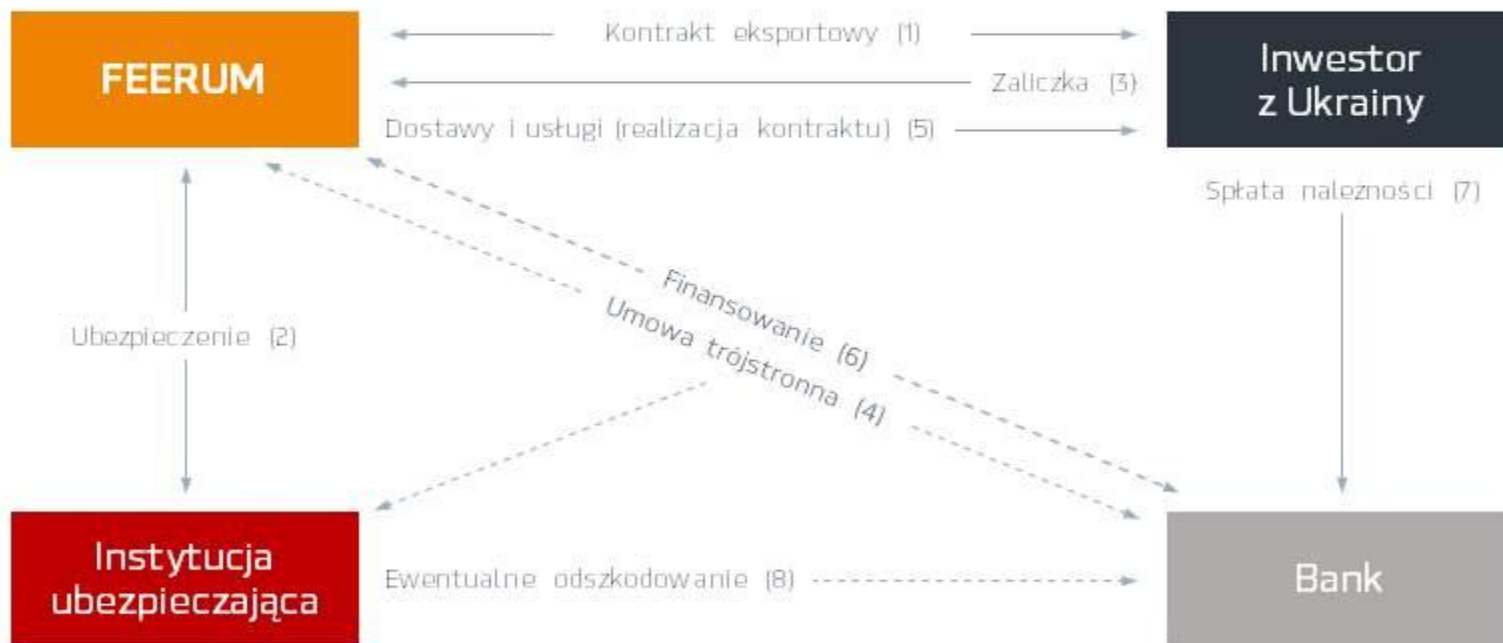
# Klucz do sukcesu: produkt + finansowanie

Na Ukrainie FEERUM obecne jest od dawna, ale to pierwsze umowy o takiej skali. Chcemy, by stały się one naszą wizytówką, gdyż ze wszelkich analiz wynika, iż będzie to dla Grupy bardzo ważny rynek. Jego potencjał jest gigantyczny, magazynowania wymaga 30-40 mln ton zbóż. W związku z faktem, iż bezpieczeństwo finansowe jest kluczowe dla działalności na tamtejszym rynku, szczególnie jeśli chodzi o kontrakty o takiej skali, korzystamy z finansowania w ramach schematu „kredytu dostawcy”.

Potrzeby inwestycyjne na Ukrainie, nie tylko w naszym obszarze zainteresowania, są ogromne, a kluczem do sukcesu jest kompleksowa oferta: produkt plus finansowanie.

# Kredyt dostawcy

Schemat transakcji FEERUM - Inwestor



Oprócz wyspecjalizowanej technologii suszenia i magazynowania zbóż zaoferowaliśmy Epicentr K LLC dodatkowo atrakcyjną formę finansowania inwestycji wraz z jej ubezpieczeniem. Nasze wspólne kontrakty, realizowane w ramach schematu „kredytu dostawcy”, z ubezpieczeniem Korporacji Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych i wykupem wierzytelności przez Bank Gospodarstwa Krajowego





**FEERUM S.A.**

ul. Okrzei 6  
59-225 Chojnów  
Polska

+48 76 81 96 738  
+48 76 81 88 485  
sekretariat@feerum.pl

[www.feerum.pl](http://www.feerum.pl)

# Zastrzeżenie

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.